

Stelleninserat

Die Optico AG ist ein mittelständisches Unternehmen mit Sitz im Sevelen.
Wir produzieren eine grosse Bandbreite von High-End Komponenten für unsere Kunden weltweit. Hierbei zählen wir zu den Spezialisten im Bereich der Prototypenfertigung.

Sales (m/w/d 70-100 %)

Dein Aufgabenbereich

- Du akquirierst Neukunden, sorgst für die aktive Marktbearbeitung und trägst damit aktiv zum Wachstum unseres Unternehmens bei
- Du betreust unserer bestehenden Kunden
- Du übernimmst die Besuchsplanung und das Rapportwesen
- Du erfassst Markttrends und neue Kundenbedürfnisse zur Optimierung unseres Angebots
- Du organisierst und begleitest unsere Messeauftritte
- Du bist für die Budgetierung zuständig und bearbeitest die Kunden im Team mit dem Geschäftsführer

Dein Profil

- Deine Persönlichkeit ist wettbewerbsorientiert, inspirierend, ambitioniert und diszipliniert
- Du bringst mindestens 5 Jahre Erfahrung im Bereich Industrieoptik / Photonik mit, überzeugst mit deinen Fachkenntnissen und einer hohen Leistungsbereitschaft
- Du verfügst über eine hohe Sozialkompetenz, einen wertschätzenden Umgang und klare, überzeugende Kommunikation
- Du überzeugst mit deiner hohen Affinität zu digitalen Tools (MS Teams, MS Office, ERP wie beispielsweise MS Dynamics 365 oder Abacus)
- Du sprichst Deutsch (Schweizerdeutsch mindestens verstehen) und verfügst über Sprachkenntnisse in Englisch
- Du verfügst über ein sehr gutes technisches Verständnis
- Du hast Verkaufserfahrung im Aussendienst und Freude am Reisen
- Du zeichnest dich durch Verhandlungsgeschick aus und akquirierst gerne neue Kunden

Das bieten wir dir

- Top Unternehmenskultur mit gelebten starken Werten: viel Vertrauen, Gestaltungsraum und Eigenverantwortung
- Moderner Arbeitsplatz in maximal vier Personen-Büros
- Spannende und abwechslungsreiche Projekte
- Sehr flexibles Arbeiten mit attraktiven Blockzeiten sowie ermöglichen Homeoffice und mobile Arbeitsformen
- Attraktives Arbeitsmodell mit 40-Stunden- und 4.5-Tage-Woche
- Geschäftsauto auch zur privaten Nutzung
- Wir bieten unseren Mitarbeitenden 5 Wochen Ferien + verschiedenste Brückentage ohne Vorholzeit
- Sehr attraktive Sozialversicherung
- Wir fördern und unterstützen die berufliche Weiterbildung und persönliche Weiterentwicklung
- Viele tolle Mitarbeitererevents
- Und etliches mehr

Bewerbungsschreiben sind von gestern

Wir finden Bewerbungsschreiben langweilig und nicht mehr zeitgemäss. Wir möchten etwas über dich als Person erfahren – mit deinem aussagekräftigen Schreiben zu diesen drei Fragen:

- Weshalb ist der Verkauf und Kundenakquise genau dein Ding?
- Wie kann Optico von dir profitieren und lernen?
- Was sind deine Erwartungen an Optico und die Funktion als Sales?

Wir sind neugierig und erwarten deine vollständige Bewerbung **zusammengefasst in 1 PDF-Dokument** (Seite 1 mit deinem Schreiben zu den drei Fragen inkl. Gehaltsvorstellung + maximal 2 Seiten Lebenslauf + alle Arbeitszeugnisse) an personal@optico.ch.

Dossiers von Personalvermittlern können nicht berücksichtigt werden.